

【表紙】

【提出書類】	臨時報告書
【提出先】	関東財務局長
【提出日】	2026年10月7日
【会社名】	株式会社ココナラ
【英訳名】	coconala Inc.
【代表者の役職氏名】	代表取締役社長CEO 鈴木 歩
【本店の所在の場所】	東京都渋谷区桜丘町20番1号
【電話番号】	03-6712-7771（代表）
【事務連絡者氏名】	専門役員 国原 啓司
【最寄りの連絡場所】	東京都渋谷区桜丘町20番1号
【電話番号】	03-6712-7771（代表）
【事務連絡者氏名】	専門役員 国原 啓司
【縦覧に供する場所】	株式会社東京証券取引所 （東京都中央区日本橋兜町2番1号）

1【提出理由】

当社は、2026年10月7日開催の取締役会において、Acrosstudio株式会社の株式を取得し、同社を子会社化することについて決議いたしましたので、金融商品取引法第24条の5第4項及び企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第8号の2規定に基づき、本臨時報告書を提出するものであります。

2【報告内容】

(1) 取得対象子会社の概要

①商号、本店の所在地、代表者の氏名、資本金の額、純資産の額、総資産の額及び事業の内容

商号	Acrosstudio株式会社
本店の所在地	東京都渋谷区渋谷一丁目13番5号 大協渋谷ビル10階
代表者の氏名	代表取締役 保知 一也
資本金の額	10百万円（2026年6月30日現在）
純資産の額	22百万円（2026年6月30日現在）
総資産の額	325百万円（2026年6月30日現在）
事業の内容	AIコンサルティング及びAI開発

②最近3年間に終了した各事業年度の売上高、営業利益、経常利益及び純利益

	2024年6月期	2025年6月期	2026年6月期
売上高	162百万円	630百万円	1,130百万円
営業利益	6百万円	0百万円	46百万円
経常利益	7百万円	1百万円	49百万円
当期純利益	6百万円	1百万円	6百万円

③提出会社との間の資本関係、人的関係及び取引関係

資本関係	当社と取得対象子会社との間には、記載すべき資本関係はありません。
人的関係	当社と取得対象子会社との間には、記載すべき人的関係はありません。
取引関係	当社と取得対象子会社との間には、記載すべき取引関係はありません。

(2) 取得対象子会社に関する子会社取得の目的

当社は、スキルマーケット「ココナラスキーマーケット」をはじめとする各サービスを通じて、62万社超の法人顧客と140万人超のスキル登録者との接点を築き、2026年7月にはAIエンジニア及びAIコンサルタントの登録受付も開始いたしました。企業のAI活用が広がる一方、AIを業務の成果に結びつけるには、業務の課題を整理し、現場でAIを開発し、使われるまで定着させる担い手が欠かせなくなっております。

対象会社は、2021年の設立後、ITコンサルティングからAIの実装へと事業を広げ、AI実装型コンサルティングファームとして、課題整理を担うコンサルティング力、本番システムまで構築するAI実装力、顧客の現場で定着・内製化まで伴走するFDE（Forward Deployed Engineer）型の支援力を一体で提供し、業務課題の整理からAIの開発・実装、業務の再構築までを一気通貫で支援しております。総合商社や大手不動産グループ、大手飲料メーカーなどのエンタープライズ企業への支援実績を有し、他社のAIでは十分な精度が得られなかった図面を含む資料の検索や、10社によるコンペを経て受注したAI学習支援機能など、高い精度が求められる領域で本番リリースまで実現しております。

対象会社の経営陣は、グローバルコンサルティングファームであるKPMGコンサルティングの出身者や、上場企業でグローバルCTOを務めた人材、Appleにて音声アシスタントの言語処理開発に従事した人材で構成されております。在籍する63名（2026年9月時点）のうちコンサルタントとAIエンジニアが7割超を占め、顧客の現場に入る技術者（FDE）としてAI活用の上流設計から伴走するほか、技術検証から本番導入・定着までの受託開発やAI活用の内製化支援を提供しております。

当社は2026年9月1日付でカンパニー制を導入し、その一つとしてAIカンパニーを設けております。対象会社を子会社化し、AIカンパニーの中核として、その実装力を当社の顧客基盤及び人材基盤と組み合わせることで、AIコンサルティング、AI開発・導入支援に加え、AI BPO事業にも領域を広げ、より多くの企業にAI活用を通じた支援を提供してまいります。

本件は、ココナラ経済圏において「解決できない課題をなくす」ことを目指し、独自の提供価値を磨き上げる取り組みの一環であり、企業が人材不足を理由に事業成長を諦めることのない社会、そして個人のスキルが企業の実行力に繋がることで一人ひとりが「自分のストーリー」を生きていく世の中の確立に向けて、継続的な事業成長と当社グループの企業価値の向上を図ることを目的としております。

(3) 取得対象子会社に関する子会社取得の対価の額

Acrosstudio株式会社の普通株式	867百万円
アドバイザー費用等（概算額）	5百万円
合算（概算額）	872百万円

以 上